

PONIEWAŻ EFEKTYWNOŚĆ
JEST NAJWAŻNIEJSZA
DOSKONALENIE PRZYNOSI ZYSK
DYSTRYBUTOR



NSK

Poznaj swojego partnera w doskonaleniu



Osiągnięcie następnego poziomu – nasze zobowiązanie wobec dystrybutorów

Jako jeden z wiodących światowych producentów łożysk tocznych, produktów technologii liniowej i układów kierowniczych, NSK jest obecna na każdym kontynencie – dzięki zakładom produkcyjnym, biurom sprzedaży i centrom technologii – ponieważ nasi klienci cenią krótkie kanały decyzyjne, szybkie dostawy i lokalną obsługę.

W reprezentowaniu i promowaniu naszej marki, rozwoju sprzedaży oraz budowaniu reputacji opieramy się na naszych dystrybutorach – w związku z czym naprawdę cenimy Waszą ciężką pracę, poświęcenie i wsparcie. Rozumiemy także wyzwania, przed którymi stajecie, w tym coraz ostrzejszą konkurencję oraz rozwój e-handlu, stanowiące zagrożenie dla Waszych marzy i wzrostu sprzedaży.

W szybko zmieniającym się świecie musicie reagować: znajdować nowe rynki i modele biznesowe, lepsze metody pracy i wyraźniejsze sposoby wyróżniania się na rynkach...

Aby wesprzeć Was w tych działaniach, czynimy obecnie znaczące inwestycje.



Uwaga naszej firmy skupia się na doskonaleniu

Oznacza to nieustanne ulepszanie naszej oferty produktów i usług oraz zwiększanie niezawodności i osiągnięć urządzeń wirujących, z których korzystają użytkownicy końcowi.

Oznacza to także ulepszanie sposobu wspierania Was poprzez poszerzanie zakresu usług, oferowanie lepszych narzędzi marketingowych oraz udostępnianie bardziej niezawodnych produktów. Zależymy od siebie wzajemnie i pomagając Wam w poprawie relacji z klientami i sprzedaży, razem osiągamy wyższe zyski.

To jest nasze zobowiązanie wobec Was i aby pomóc sobie w jego realizacji, ponownie uruchamiamy nasz Program Wartości Dodanej AIP. W ostatnich miesiącach zainwestowaliśmy znaczące zasoby w podniesienie go na następny poziom – i jesteśmy pewni, że pracując razem, możemy wspólnie odnieść sukces i podnieść na następny poziom również nasze firmy.



Cykl wartości AIP

Dowód, że doskonalenie przynosi zysk

Korzyść dla wszystkich

Ponownie uruchamiamy Program Wartości Dodanej AIP pod głównym hasłem “doskonalenie przynosi zysk”. Dla użytkowników końcowych oznacza to zwiększenie niezawodności i produktywności maszyn.

Dla naszych dystrybutorów otwiera nowe możliwości zwiększania sprzedaży i, jednocześnie, poszerzania kwalifikacji ich zespołów. To korzyść dla wszystkich. Doskonalenie przynosi zysk.

Potężne narzędzie sprzedażowe otwierające drzwi i możliwości

Program AIP jest ważnym elementem oferty NSK i wielu dystrybutorów wie już, jak wartościowy jest on w budowaniu relacji i generowaniu dodatkowej sprzedaży. To dobrze – ale jesteśmy przekonani, że jego potencjał związany z rozwojem udziału w rynku części zamiennych i ekspansją Waszych firm jest jeszcze większy. Dlatego zainwestowaliśmy w ponowne uruchomienie programu na rynku globalnym.

Mówiąc prosto, program AIP jest potężnym i praktycznym zestawem narzędzi sprzedażowych, otwierającym możliwości sprzedaży rozwiązań technicznych i usługowych NSK. Program wskazuje klientom zyski i możliwości zwiększania efektywności, ulepszenia produktów oraz oszczędności w postaci żywej gotówki. Dzięki zastosowaniu programu AIP pomagamy Ci w ulepszaniu i zwiększaniu produktywności urządzeń klienta, pozwalając mu oszczędzać czas i pieniądze i zachowywać konkurencyjność. Zamiast sprzedaż w oparciu

o cenę, będziesz sprzedawał w oparciu o wartość – to ważna różnica!

Nasza strategia polega na generowaniu popytu na program AIP, prowadzącym do zwiększenia popytu na markę NSK – nie tylko na nasze produkty, ale także na rozwiązania i usługi. Jesteście dla tego procesu kluczowi i będziemy z Wami współpracować na każdym jego etapie, wspierając Waszą firmę, dzieląc się z Wami obowiązkami i ułatwiając Wam otwieranie drzwi i prowadzenie sprzedaży.

Program AIP składa się z pięciu wyraźnie zdefiniowanych kroków, nazwanych Cyklem Wartości:



Krok 1 – Ocena:

Przeprowadzamy wizje lokalne, aby zebrać dane i zrozumieć wyzwania, przed którymi staje klient.

Krok 2 – Rekomendacje:

Wykorzystujemy nasze informacje, wiedzę i doświadczenie, aby stworzyć rozwiązanie obejmujące przewidywane korzyści dla klienta.

Krok 3 – Wdrożenie:

Możemy pomóc, jeżeli będzie to konieczne, w montażu i testach zaleconego przez nas rozwiązania i, w stosownych przypadkach, możemy także dostosować je tak, aby poprawić jego działanie.

Krok 4 – Weryfikacja:

Monitorujemy osiągi, aby zapewnić, że uzyskano przewidywane rezultaty.

Krok 5 – Rozszerzenie:

Gromadzimy dane, udostępniamy wnioski i staramy się zastosować usługę w nowych aplikacjach.

USŁUGI AIP

Przegląd

- › Przegląd zapasów
- › Wizytacja warsztatów/zakładów
- › Mapa procesów
- › Wskazanie zamienników łożysk

Wybór

- › Analizy aplikacji
- › Wsparcie przy projektowaniu maszyn
- › Konwersja części OEM
- › Diagnostyka

Szkolenie

- › Szkolenia dotyczące produktów
- › Zastosowania łożysk NSK
- › Szkolenia AIP
- › Szkolenia branżowe/sektorowe

Kontrola

- › Analiza stanu łożysk
- › Analiza uszkodzeń łożysk
- › Analiza smarowania
- › Analiza materiałowa i wymiarowa

Jedną z kluczowych cech programu AIP jest dużo ściślejsza współpraca pomiędzy dystrybutorem, klientem i NSK. Pracując wspólnie możemy dzielić się pomysłami, obowiązkami i wiedzą, w znaczący sposób zwiększając zadowolenie i zaufanie klienta oraz Twój zysk.

JAK PROGRAM AIP WSPIERA TWOJE DOSKONALENIE



Doskonalenie przynosi zysk
DYSTRYBUTOROM



Program AIP jest potężnym narzędziem umożliwiającym doskonalenie i zainwestowaliśmy duże zasoby, aby przynosił on odpowiednie korzyści naszym dystrybutorom. Oprócz optymalizacji profilu zapasów magazynowych i zapewnieniu wsparcia, wprowadzamy usługi zwiększające wartość, w tym monitorowanie stanu, pozwalające na poszerzenie Twojej oferty skierowanej do klientów. Chcemy także zwiększyć wsparcie w zakresie sprzedaży i marketingu i otwarcie dzielić się pomysłami i danymi potencjalnych klientów, tak aby poprawić naszą współpracę. To z kolei będzie prowadzić do znaczącego udoskonalenia Twojej działalności.

+ **Lepsze zrozumienie**

Program AIP promuje zrozumienie, zwiększające zaufanie i pomagające budować lepsze i bardziej trwałe relacje pomiędzy wszystkimi zainteresowanymi stronami.

+ **Więcej rozmów opartych na wglądzie**

Program AIP jest ustrukturyzowanym procesem zapewniającym szczegółowy wgląd w wyzwania, przed którymi staje klient, otwierając możliwości przedstawiania i sprzedaży usług.



+ **Pogłębienie wiedzy i rozwój kwalifikacji**

Zapewniamy pogłębione szkolenia dotyczące produktów, umiejętności, dostarczania wartości oraz usług technicznych, zwiększające kwalifikacje Twoich zespołów i rozwijające przyszłe talenty.

+ **Większa rentowność**

Program AIP zapewnia policzalne korzyści w postaci oszczędności Twoim klientom oraz zwiększonej sprzedaży Twojej firmie, pomagając Ci zwiększać marże i rentowność w długim okresie.

+ **Silniejsze partnerstwo i długookresowe bezpieczeństwo**

Zobowiązujemy się stać przy Tobie, wspierać Cię i doskonalić zarówno Twoją, jak i naszą firmę w ramach solidnego, bezpiecznego i długookresowego partnerstwa.

+ **Model biznesowy przygotowany na wyzwania, które mogą pojawić się w przyszłości**

Pomagając Ci zmienić model biznesowy z opartego na cenie na oparty na wartości zapewniamy potężną platformę długofalowego sukcesu – dla Ciebie i dla NSK.



Przykład sukcesu programu AIP

Wyzwanie – pompy do recyrkulacji wody

Duży producent energii doświadczał częstych awarii pomp odśrodkowych do recyrkulacji wody.

Ocena

Współpracując z lokalnym dystrybutorem przeprowadziliśmy analizę, która wykazała, że uszkodzenia były powodowane przez smarowanie łożysk pompy.

OPTYMALIZACJA ZASOBÓW

Wdrożenie

Przeprowadziliśmy 6-miesięczną próbę na 3 pompach. W tym czasie nie odnotowaliśmy żadnych awarii, w związku z czym przeszliśmy do pełnego wdrożenia rozwiązania.

Weryfikacja

Po przejściu na rozwiązanie NSK przez 12 miesięcy nie odnotowano żadnych uszkodzeń, co przyniosło rezultat w postaci zmniejszonych kosztów zakupu i konserwacji.

	Poprzednie rozwiązanie	Nowe rozwiązanie NSK
Koszt łożysk	1.550€	480€
Olej	1.700€	0€
Konserwacja	7.200€	0€
Przestoje	19.000€	0€
Łącznie	29.450€	480€



Rekomendacje

Zaleciliśmy zastosowanie łożysk kulkowych poprzecznych DDU NSK oraz smaru przeznaczonego do pracy w wysokich temperaturach.



Rozszerzenie

Zadowolony z wyników klient poprosił nas o ocenę innych części zakładu pod kątem korzyści, jakie mógłby uzyskać w ramach realizowanych procesów.

Kluczowe cechy rozwiązania NSK

- › Stal o bardzo wysokiej czystości zwiększająca trwałość łożyska do 80%
- › Bieżnie o bardzo gładkim wykończeniu poprawiające rozprowadzanie i trwałość środka smarnego
- › Opatentowane uszczelki zapewniające odporność na zanieczyszczenie
- › Koszyk stalowy tłoczony zapewniający równomierne rozprowadzanie środka smarnego



Nieustająca podróż ku doskonałości



Nieustająca podróż ku doskonałości

Jako firma staramy się być coraz lepsi we wszystkim, co robimy, każdego dnia i w każdym miejscu. Nasze dążenie do doskonalenia jest całościowe, oparte na współpracy i nieustające.

Całościowość

Doskonalenie jest podstawą wszystkiego, co robimy – począwszy od naszego programu AIP, projektowania produktów i opracowywania nowych materiałów po sposób, w jaki wspieramy naszych dystrybutorów.

Współpraca

Współpracujemy z naszymi dystrybutorami i ich klientami, aby uzyskać głębszy wgląd w wyzwania i cele użytkowników końcowych. Praca zespołowa i partnerstwo to kluczowa część naszej filozofii.

Nieustanność

Doskonalenie to podróż bez końca, w trakcie której nigdy się nie zatrzymujemy. I nigdy nie przestajemy szukać lepszych sposobów, na które możemy Cię wspierać.



Nasza uwaga koncentruje się na doskonaleniu. To jądro naszej filozofii, zapisane w naszej wizji i wartościach. Zapewnia, że razem jesteśmy silniejsi i lepiej przygotowani na wyzwania, które postawi przed nami przyszłość.

Program AIP stanowi wyraz naszej filozofii i definiuje nasze całe podejście do doskonalenia. Jest także widocznym wyrazem naszego dążenia do współpracy z dystrybutorami w ramach bezpiecznego i wzajemnie korzystnego partnerstwa. Pomaga nam budować relacje i sprzedaż oraz rozwijać Twoją firmę. Pomaga także doskonalić Twoją markę i poprawiać reputację na pełnym wyzwaniach, konkurencyjnym rynku. Program AIP pomaga nam tworzyć lepszą przyszłość – i dlatego jest dla nas tak istotny. Dzięki programowi AIP odbędziemy nieustającą podróż ku ciągłemu doskonaleniu. Dołącz do nas i pomóż nam dostarczać korzyści dla wszystkich. **Doskonałość przynosi zysk.**



Poprawiaj, adaptuj, poszerzaj

Nieustannie pracujemy, aby identyfikować możliwości doskonalenia naszych produktów, usług i wsparcia. Ten nieustający proces zapewnia, że zawsze będziesz mieć dostęp do najlepszych rozwiązań.



Długookresowe zobowiązanie

Współpracujemy z Tobą, aby zrozumieć Twoje kluczowe wskaźniki efektywności, cele i motywacje – a następnie dostosowujemy nasze działania tak, aby pomóc Ci w ich osiągnięciu i nieustannym doskonaleniu.



Co dalej?

Dołącz do nas. Podziel się swoimi uwagami. Porozmawiaj ze współpracownikami. Porozmawiaj z klientami. I porozmawiaj z nami, aby dowiedzieć się więcej. Stań się mistrzem doskonałości i zbuduj lepszą przyszłość.



Biura sprzedaży NSK – Europa, Bliski Wschód i Afryka

Polska i Europa Środkowo-Wschodnia

NSK Polska Sp. z o.o.
Warsaw Branch
Ul. Migdałowa 4/73
02-796 Warszawa
Tel. +48 22 645 15 25
Fax +48 22 645 15 29
info-pl@nsk.com

Bliski Wschód

NSK Bearings Gulf Trading Co.
JAFZA View 19, Floor 24 Office 2/3
Jebel Ali Downtown,
PO Box 262163
Dubai, UAE
Tel. +971 (0) 4 804 8205
Fax +971 (0) 4 884 7227
info-me@nsk.com

Francja i Beneluks

NSK France S.A.S.
Quartier de l'Europe
2, rue Georges Guynemer
78283 Guyancourt Cedex
Tel. +33 (0) 1 30573939
Fax +33 (0) 1 30570001
info-fr@nsk.com

Hiszpania

NSK Spain, S.A.
C/ Tarragona, 161 Cuerpo Bajo
2ª Planta, 08014 Barcelona
Tel. +34 93 2892763
Fax +34 93 4335776
info-es@nsk.com

Niemcy, Austria, Szwajcaria, Skandynawia

NSK Deutschland GmbH
Harkortstraße 15
40880 Ratingen
Tel. +49 (0) 2102 4810
Fax +49 (0) 2102 4812290
info-de@nsk.com

Republika Południowej Afryki

NSK South Africa (Pty) Ltd.
25 Galaxy Avenue
Linbro Business Park
Sandton 2146
Tel. +27 (011) 458 3600
Fax +27 (011) 458 3608
nsk-sa@nsk.com

Rosja

NSK Polska Sp. z o.o.
Russian Branch
Office I 703, Bldg 29,
18th Line of Vasilievskiy Ostrov,
Saint-Petersburg, 199178
Tel. +7 812 3325071
Fax +7 812 3325072
info-ru@nsk.com

Turcja

NSK Rulmanları Orta Doğu Tic. Ltd. Şti.
Cevizli Mah. D-100 Güney Yan Yol
Kuriş Kule İş Merkezi No:2 Kat:4
Kartal - Istanbul
Tel. +90 216 5000 675
Fax +90 216 5000 676
turkey@nsk.com

Wielka Brytania

NSK UK Ltd.
Northern Road, Newark
Nottinghamshire NG24 2JF
Tel. +44 (0) 1636 605123
Fax +44 (0) 1636 643276
info-uk@nsk.com

Włochy

NSK Italia S.p.A.
Via Garibaldi, 215
20024 Garbagnate
Milanese (MI)
Tel. +39 02 995 191
Fax +39 02 990 25 778
info-it@nsk.com

Zapraszamy na naszą stronę internetową: www.nskeurope.pl

Global NSK: www.nsk.com

